



אוניברסיטת בן-גוריון בנגב  
הפקולטה למדעי הרוח והחברה

המחלקה לכלכלה      תשע"ו 2017

שם הקורס בעברית: תאוריה של מיקוח

שם הקורס באנגלית: BARGAINING THEORY

מס' קורס: 142-2-2610

שם המרצה: פרופ' אורי חיימנקו

יעדי ההוראה:

הצגת הגישות הקיימות בתאוריה הכלכלית לפתרון בעיות מיקוח, בהן הגישה האקסיומטית והגישה האסטרטגית.

פרשיות לימודים:

1. הגישה האקסיומטית למיקוח בין שני פרטים: הפתרון השיתופי של Nash.
2. שימושי פתרון נש בכלכלה.
3. הפתרון של Kalai ו-Smorodinsky.
4. הגישה האסטרטגית למיקוח: המודל של Stahl ו-Rubinstein.
5. שיווי המשקל במשחק המיקוח.
6. שיווי משקל פרפקטי במשחק המיקוח ואפיוניו.
7. שימושים של המודל של Rubinstein לקביעת מחירי שיווי משקל בשווקים עם תחרות לא משוכללת.
8. היחס בין הגישה האקסיומטית והגישה האסטרטגית.
9. מיקוח אסטרטגי בין שחקנים עם אינפורמציה לא מלאה.

דרישות והרכב ציון הקורס

נוכחות	-	חובה
מבחן	-	100 %

רשימה ביבליוגרפית:

1. Osborne, M., and A. Rubinstein (1990). Bargaining and Markets. Academic Press.
2. Nash, J. F. (1950). "The Bargaining Problem," Econometrica 18, pp. 155-162.
3. Nash, J.F. (1953), "Two Persons cooperative Games," Econometrica 21, pp. 128-140.
4. Kalai, E. and M. Smorodinsky (1975). Other solutions to Nash's Bargaining Problem", Econometrica 43, 513-518.