

יזמות ופיתוח עסקי למנהלים

Entrepreneurship and Business Development

ההצלחה במגזר העסקי של המאה ה-21 מבוססת על ניסיון ומומחיות שונים מאלו שבמודלים העסקיים המסורתיים שהכרנו עד כה. הכלכלה, התעשייה, המשקים הגלובליים ובעיקר הרגלי הצריכה של אנשים שונים ברחבי העולם השתנו מקצה לקצה עם הטמעת החדשנות והטכנולוגיה בחיינו. בהתאם גם השתנה הפרופיל המייצג את המנהל המצליח! כיום, הפרופיל של מנהל אינו מסתכם בהצטרפותו לשדרה ניהולית של תאגיד מוביל כלשהוא, עליו לדעת לחשוב באופן יצירתי, לדחוף לפיתוח עסקי שוטף המונע מחדשנות ויזמות, אותה יש ליישם בכלל היחידות העסקיות.

גם בישראל, הידועה בכינוייה- Startup Nation, אחד ממנועי הצמיחה העיקריים של המשק הם המיזמים ושאר הגופים העסקיים שתומכים בצמיחה זו. הני"ל תקף גם לגבי כל עסק המשלב בתוכו ראייה חדשנית, חשיבה מחוץ לקופסא והסטה מהמודלים העסקיים שהכרנו עד כה. על מנהלים במשק הישראלי כיום, להפגין ידע וניסיון ביזמות וחשיבה חדשנית הן בניהול השוטף ובעיקר בפעילות הפיתוח העסקי.

לשם כך יש להרחיב את הלמידה המסורתית וללמוד מה- eco system העשיר של עולם הסטארט-אפים ועל התחומים המובילים, בהם אפשר לראות באופן מובהק את החדשנות פורצת הדרך והשפעתה. כל נושא שילמד בקורס יגובה בשלל דוגמאות מהשוק הבינלאומי. לרב אנחנו נבחן, נעמיק ונתייחס למיזמים גלובליים ומקומיים שהכתיבו את הצמיחה ואת קווי היסוד של הכלכלה המודרנית המונעת על ידי מיזמים פורצי דרך אלו.

נושאי הקורס:

1. מושגי יסוד בעולם היזמות וה-ecosystem הישראלי
2. שלבי החיים של סטארט-אפ: החל מהקמתו, דרך בניית בסיס הלקוחות, גידול בהכנסות ויצירת רווחים עד לחלופות השונות בשלבים המתקדמים
3. גיבוש הרעיון היזמי: מקורות ליצירת רעיונות, בידול הצעת הערך של המוצר והגדרת קהלי המטרה הרלוונטיים
4. בחינת פוטנציאל השוק והיתכנות עסקית
5. המודלים העסקיים בעולם של חדשנות ויזמות
6. תחרות ושיתופי פעולה בשווקים מבוססי חדשנות
7. סבבי גיוס הון
8. מצגות משקיעים
9. פיתוח עסקי במאה ה-21- מתי? למה? ואיך?
10. ניתוח Case Studies של חברות, מיזמים וארגונים נבחרים
11. גיבוש תכנית עבודה והנעה לפעולה

שיטת ההוראה:

הרצאות בכיתה, ומאמרים כלליים בנושאי הקורס.

קביעת הציון הסופי:

100% בחינה סופית

סילבוס:

1. Innovation and Entrepreneurship, by Peter F. Drucker, 2006
2. The Startup Owner's Manual, by Steve Blank, 2012
3. Zero to One, by Peter Thiel with Blake Masters, 2014