

שם הקורס: יזמות בתחום הביוטכנולוגיה

מס' הקורס: 480-2-4017

תיאור הקורס: הקורס מציג למשתתפים את תחום היזמות בביוטכנולוגיה הרפואית בארץ ובעולם על היבטיו העסקיים והפעיליות הנלוות אליהם. הדבר נעשה באמצעות לימוד יסודות היזמות עסקית בתחום מדעי החיים. הסטודנטים יחשפו לנושאים הקריטיים הדרושים להקמה מוצלחת, מימון ותפעול של מיזם בתחום הביוטכנולוגיה. בנוסף להרצאות, יפגשו המשתתפים במהלך הקורס עם יזמים מהתחום, וינתחו אירועי יזמות של חברות ישראליות מתחום מדעי החיים.

מטרת הקורס: הבנה והתנסות בתהליך בניית מיזם ביו-טכנולוגי בתחום הרפואי

יעדי הקורס ותוצרי למידה:

1. ילמדו כיצד להקשיב באופן פעיל ללקוחות כדי לגלות מה היא נקודת מבטם על המוצר או שירות שניתן להם.
2. יגדירו כראוי את הצורך הקליני
3. יפתחו "מפרט צורך" - מפרט הצרכים מספק מערך אובייקטיבי של קריטריונים שנגדם תוכלו להעריך פתרונות.
4. יציגו את הרעיון לפתרון המוביל ואת הרעיונות המתחרים.
5. יארגנו את חשיבתם על בסיס תבנית המודל העסקי -קאנבאס

עם סיום הקורס בהצלחה, הסטודנט:

נהלי נוכחות: נוכחות חובה ב-10 מפגשים לפחות, ובכל מקרה בהצגה של הפרויקט.

אופן ההוראה: הרצאות, סדנאות, הצגות תלמידים.

הערכת הסטודנטים בקורס:

הצגות ביניים בכיתה 20% (אישי)

למידת עמיתים 20% (אישי)

הכנת קאנבאס פרויקט 10%

הגשת והצגת פרויקט סוף סמסטר 50%

הערכת הסטודנטים בקורס (חילופית עקב קורונה)

- במקרה של למידה מרחוק, ההצגות יתקיימו בזום

מטלות הקורס: הטמעת המודלים שנלמדים באמצעות בניית והצגת מצגת ביניים, מצגת מסכמת, וקאנבאס. הפרויקטים יתבצעו בצוותים.

הצגה של הפרויקט בכיתה היא תנאי הכרחי כדי לגשת לבהינה.

הזמן הנדרש לעבודה עצמית בבית: בנוסף לעבודתו בכיתה, כל סטודנט נדרש לפתרון תרגילים

והטמעת החומר בהיקף של כ-3 שעות שבועיות.

נקודות זכות: 3

ECTs: 4.5

שנה אקדמית: תשפ"ב

סמסטר: סתיו (שנה ב)

שעות: ימי שישי בוקר

מיקום:

שפת הוראה: עברית

תואר: שני בניהול מערכות בריאות

איפיון הקורס: קורס בחירה לסטודנטים לתואר

שני, שנה ב.

דיסציפלינה: יזמות

מחלקה אחראית: ניהול מערכות בריאות

דרישות קדם: ללא

מפתח הציונים: 0-100

שם המרצה: רונן ארבל, PhD

שי פייטלזון, DVM

פרטי קשר

דוא"ל: [ronenar@bgu.ac.il](mailto:ronenar@bgu.ac.il)

[Sfaitelzon@gamil.com](mailto:Sfaitelzon@gamil.com)

שעות קבלה: ימי ו' לאחר שיעור

אישור הקורס: הקורס אושר על ידי ועדת

הוראה פקולטית בשנת 2022

עדכון אחרון: 11.1.2022

תוכן הקורס/ מבנה הקורס

ספרות רלוונטית*	נושא	
Biodesign: The Process of Innovating Medical Technologies	מבוא: התעשייה הביוטכנולוגיה הרפואית בעולם ובישראל מודל סטנפורד לתהליך הפיתוח של מוצר/תרופה/ ביוטכנולוגי יזמות ביו-רפואית בעידן הקורונה	1.
	תהליך הפיתוח של מוצר- זיהוי צרכים	2.
<a href="https://www.healthil.org/abouthealthil">https://www.healthil.org/abouthealthil</a> <a href="https://www.startupnationcentral.org/">https://www.startupnationcentral.org/</a>	Case studies - חברות start-up ישראליות מתחום הביוטכנולוגיה	3.
Biodesign: The Process of Innovating Medical Technologies	שיקולי יסוד בהקמת מיזם-סדנת זיהוי צרכים	4.
Biodesign: The Process of Innovating Medical Technologies	שיקולי יסוד בהקמת מיזם-סדנת פיתוח קונספטים	5.
Biodesign: The Process of Innovating Medical Technologies	שיקולי יסוד בהקמת מיזם-ולידציה של הצרכים והקונספטים	6.
	הצגות אמצע קורס	7.
Biodesign: The Process of Innovating Medical Technologies	סוגיות מהותיות בפיתוח הקונספט (א) היבטים משפטיים, ורגולטורים (ב) נושאים אתיים והיבטים סביבתיים	8.
Why the Lean Start-Up Changes Everything	פיתוח עסקי במודל הקנבס: הצעת ערך. Minimum Viable Product (MVP) קניין רוחני ופטנטים	9.
Business Model Generation. Wiley, 2015	פיתוח עסקי במודל הקאנבס: הפצה ומודל עסקי (תזרים הכנסות) יחסי לקוחות	10.
Business Model Generation. Wiley, 2015	פיתוח עסקי במודל הקאנבס: בניית תקציב למיזם הביוטכנולוגי לרבות תכנון כוח-האדם. שת"פים אסטרטגים. מימון המיזם	11.
	הצגות מסכמות בכיתה – מצגת וקאנבאס	12.
	סיכום והכנה למבחן	13.

Bibliography\*

1. Textbook: Biodesign: The Process of Innovating Medical Technologies (second edition), 2015.
2. Udacity MOOC online course: How to Build a Startup (ep245)
3. Steve Blank, Why the Lean Start-Up Changes Everything, Harvard Business Review, May 2013
4. ebook: Alexander Osterwalder & Yves Pigneur, Business Model Generation. Wiley, 2015
5. <https://www.healthil.org/abouthealthil>
6. <https://www.startupnationcentral.org/>
7. D'Anza, Brian, and Peter J. Pronovost. "Digital Health: Unlocking Value in a Post-Pandemic World." *Population Health Management* (2021).
8. Bestsenny, Oleg, Greg Gilbert, Alex Harris, and Jennifer Rost. "Telehealth: a quarter-trillion-dollar post-COVID-19 reality." *McKinsey & Company* (2021).

\* הרשימה עשויה להתעדכן.  
כל חומרי ועזרי הלמידה יהיו זמינים לסטודנטים באתר הקורס/ בספרייה/ במחלקה/ במאגרי מידע אלקטרוניים הזמינים לסטודנטים באב"ג