

קול קורא – אביב 2013

תוכנית המיזמים החברתיים - עסקיים של IVN וקרן רוטשילד קיסריה בשיתוף אוניברסיטת בן גוריון וקוביית רוטשילד

IVN, קרן רוטשילד קיסריה, אוניברסיטת בן גוריון וקוביית רוטשילד משלבות כוחות בקול קורא זה, במטרה לאתר שלשה מיזמים חברתיים עסקיים – אשר ייצרו שינוי בר קיימא והשפעה חברתית מדידה, תוך כדי פיתוח אמצעי הכנסה עצמיים שלהם, והפחתת תלותם בפילנתרופיה.

IVN הוא ארגון יזמות והשקעות חברתיות המביא ידע יזמי וניהולי מהעולם העסקי, מימון, וקשרים ליזמים ומיזמים חברתיים עסקיים בישראל. במסגרת פעילותה בוחרת IVN מידי שנה כשבעה עד ארבעה עשר מיזמים חברתיים עסקיים אותם היא בוחרת ללוות.

IVN מתמקדת במיזמים חברתיים עסקיים (המאוגדים כעמותות, חל"צים, חברות בת של עמותות או חברות בע"מ) בעלי מטרה חברתית הפועלים בתחומים של פיתוח כלכלי (תעסוקה), חינוך, סביבה של אוכלוסיות ו/או אזורים מוחלשים בישראל. מיזמים אלו פועלים בגישה כלכלית עסקית, מתוך אמונה ביצירת שינוי בחברה הישראלית ע"י בניית מודל עסקי בר - קיימא, תוך התבססות על הכנסות עצמיות והפחתת התלות בפילנתרופיה.

קרן רוטשילד קיסריה מקדמת חזון של חברה ישראלית צודקת ומשגשגת, הפועלת לצמצום פערים חברתיים באמצעות השכלה גבוהה ופיתוח אחריות חברתית.

קוביית רוטשילד שבאוניברסיטת בן-גוריון בנגב הינה מרכז חדשני לקידום מעורבות ויזמות חברתית אפקטיבית. המרכז עוסק בהדרכה הכשרה וליווי של יזמים חברתיים וסוכני שינוי מן המגזר הציבורי העסקי והחברתי ומקדם פיתוח ידע באמצעות יצירת תהליכי למידה המשלבים ידע אקדמי וידע יישומי.

במסגרת השותפות הנ"ל, תינתן עדיפות למיזמים חברתיים עסקיים המבוססים על מודל כלכלי-עסקי בתחומים הבאים:

- חינוך
- פיתוח כלכלי
- תעסוקה

המיזמים שנבחרים לתוכנית של IVN זוכים לחבילה הכוללת:

- מנטורינג – ע"י אנשי/נשות עסקים בכירים/ות ואיש צוות מקצועי של IVN
- מימון – הלוואה שאינה נושאת ריבית (ומענק במקרים מסוימים)
- ליווי וכלים לבניית יכולות – בנושאים כגון: פיתוח ארגוני, שיווק, ניהול משאבי אנוש, וכדומה

גופים המעוניינים להגיש מועמדות נדרשים לעמידה בקריטריונים הבאים:

- תחום פעילות: חינוך, פיתוח כלכלי ותעסוקה של אוכלוסיות ו/או אזורים מוחלשים בישראל
- השפעה: למיזם פוטנציאל שכפול והרחבה לאזורים ואוכלוסיות נוספות בארץ או בחו"ל
- קיימות: למיזם פוטנציאל לביסוס חברתי וכלכלי ארוך טווח, ע"י יצירת מקורות הכנסה עצמאיים והגעה לרווחיות תוך פרק זמן סביר
- היזם/ת: בעל/ת מחויבות עמוקה למיזם ולפיתוחו ובעל יכולת בניהול עסקי
- יציבות: מחזור שנתי של 200 אלף ש"ח ומעלה
- פעילות של שנה ומעלה

התהליך:

לאחר שנעבור על הבקשות ונספחיהן, ייערך סינון ראשוני. מיזם שיעבור שלב זה יוזמן לפגישה עם הצוות בה יושם דגש בין היתר על הנושאים הבאים:

- האם יש במודל כדי לייצר אימפקט חברתי מהותי ?
- האם ניתן להרחיב ו/או לשכפל אותו ?
- האם המיזם הוא אכן עסק שיכול להגיע לרווחיות תוך פרק זמן סביר ?
- האם קיימת תוכנית עסקית מבוססת?
- תחזית תזרים המזומנים של המיזם
- האם יש לך, היזם/ת, את מה שצריך כדי לממש את כל היעדים והחלומות שלך ?

אם לרוב השאלות עניתם בחיוב ונמצא שאנו חולקים את אותו חזון, נזמין אתכם להציג את המיזם בפני פורום של חברי IVN . מקרב החברים נגייס מתנדבים שיצטרפו אלינו לתהליך בדיקה מעמיקה יותר של המיזם (due diligence), ושיבחרו ללוות אתכם כמנטורים היה ותיבחרו להצטרף לפורטפוליו של IVN .

הבדיקה צפויה לקחת כחודשיים ותכלול, בין היתר, מפגשים איתכם, עם אנשי הצוות, אנשי הוועד המנהל/דירקטוריון בארגון שלכם, ושיחות עם מומחי תוכן, שותפים פוטנציאליים לדרך וממליצים. בסוף תהליך הבדיקה יגיש צוות הבדיקה המלצה לועדת ההשקעות של IVN אשר תקבל החלטה סופית משותפת עם צוות ייעודי שהוקם בקרן רוטשילד קיסריה ואוניברסיטת בן גוריון-בנגב, האם לתמוך במיזם.

במידה וההחלטה תהיה חיובית יצוותו לכם שני מנטורים ואיש צוות, ייחתם הסכם התקשרות, ותוכן תוכנית עבודה משותפת תוך 90 יום אשר על פיה יקבעו אבני הדרך של הליווי והתמיכה במיזם. במידה וההחלטה תהיה שלילית – ננמק את החלטתנו, ולעיתים נסייע גם בתמיכה בתהליך עם שותפים אחרים שלנו שהחזון שלכם יותר הולם אותם.

תהליך מיון ממוצע, מתחילתו ועד סופו, אורך כחמישה חודשים. **המועד האחרון להגשת בקשות הוא 16 ביוני, 2013.**

את טופס הבקשה ניתן למצוא בכתובת: <http://tinyurl.com/IVN-Rothschild-application>

ניתן להגיש את הטופס בעברית או באנגלית. טופס הבקשה יש להגיש באופן מקוון בלבד. מסמכים נלווים יש לשלוח ל: svapplications@ivn.org.il לפרטים נוספים ניתן לפנות בדוא"ל ל - info@ivn.org.il או בטלפון - 0732903325.